



# Sopimukset ja toimitusketjut

---

Kaksi tai useampi osapuoli

Suullinen / kirjallinen

Yksityiset henkilöt

Yritys – yksityinen henkilö

Yritykset

# Sopimukset ja toimitusketjut - REKO



**KULUTTAJA**  
Perusta paikalliselle renkaalle

Säännöt kirjattu  
Liittymällä sitoudut

**SOPIMUS**



**TUOTTAJA**  
Paikalliset toimittajat  
tärkeimmille raaka-aineille

Lyhyet toimitusketjut  
Voidaan hyödyntää yhteislogistiikkaa



**KOHTAAMISPAIKKA**  
Helposti saavutettavissa

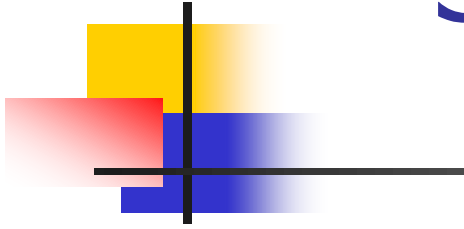


# Sopimusehdoista – myynti kuluttajalle

---

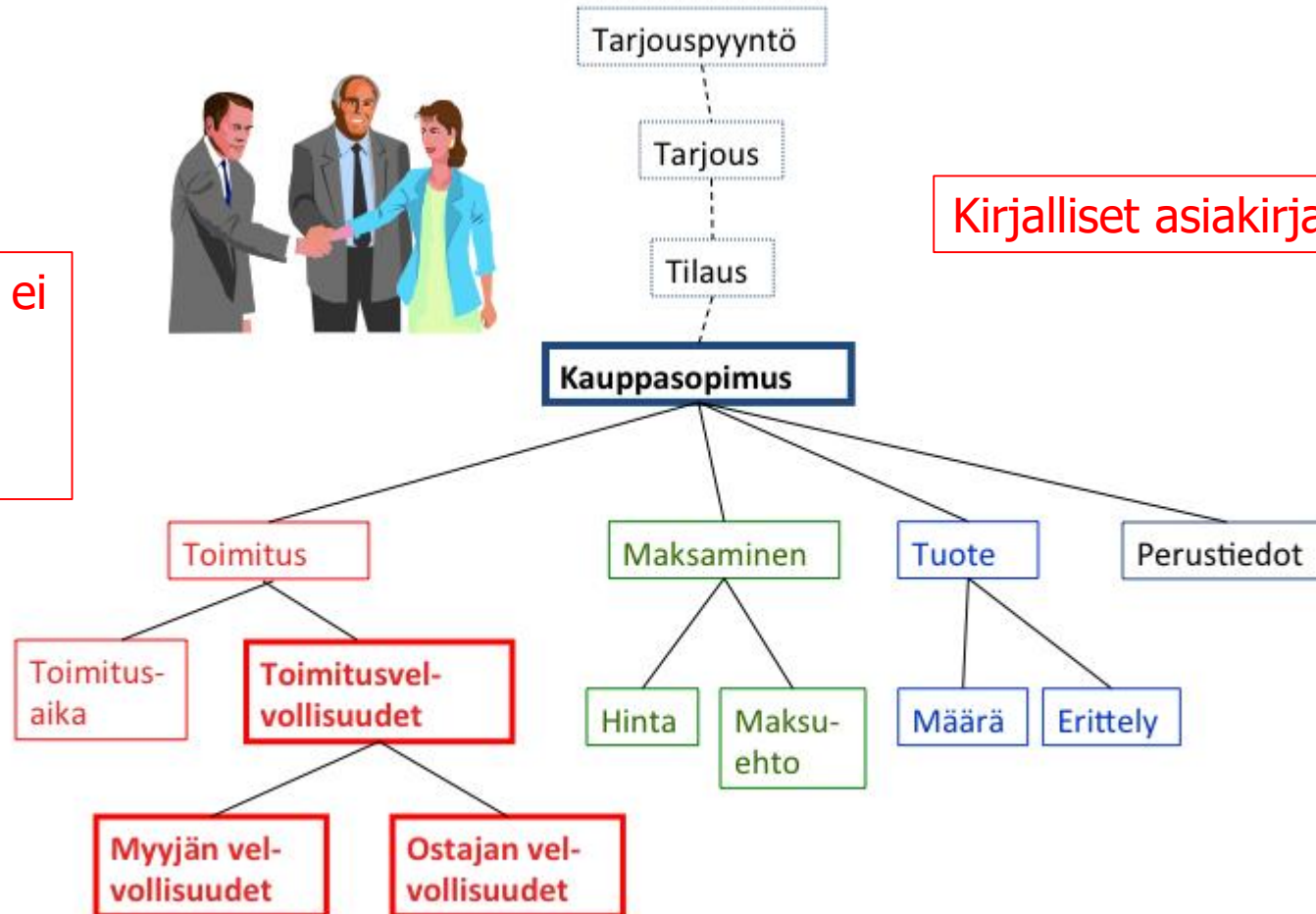
- **Kohtuuttomat sopimusehdot**
  - Hinta / maksu / laskutus
  - Toimitusaika
  - Sopimuksen kesto
  - Virheiden seuraamus / irtisanominen
  - Yritykset eivät saa käyttää kuluttajan kannalta kohtuuttomia ehtoja

# Sopimukset - Yrityssopimukset



Kuluttajansuojalaki ei päde yritysten välisissä sopimuksissa!

Kirjalliset asiakirjat





# Sopimusten irtisanominen

---

REKO -> vapaaehtoisuuteen perustuva

Yritykseltä kuluttajalle myynti ->  
Kuluttajansuojalaki ->  
Kuluttajanvirasto

Yritykseltä yritykselle myynti ->  
Irtisanomisen ehdot sopimuksessa  
kirjattuna -> sovittelu -> oikeusistuoin

Kilpailulainsäädäntö - Kilpailuvirasto  
Hinnoista sopiminen – hintakartellit  
kiellettyjä

Tuottajaorganisaatio - ainoa "laillinen  
kartelli"



# Toimitusketjut – logistiikan hallinta

---

**Logistiikkakustannukset – merkittävä  
osa yrityksen  
liiketoimintakustannuksista**

**Noutotoimitus**

**Rahtivapaa toimitus**

**Perilletoimitus**

**Kustannukset**

**Toimitusaika**

**Toimitusvarmuus**

**Toimitustäsmällisyys**



# Kustannustehokkuus

---

= Maksimaalinen tuotos käytettyihin resursseihin nähden

## ■ Teurastamon maksama hinta vs. suoramyyntihinta

- Lisätyö suoramyynnistä
- Eettiset näkökulmat
- Paloittelu, jauheliha: leikkaamo / itse (missä)
- Raakakypsytytys / varastointi / pakastustilat
- Pakkaaminen: leikkaamo / itse
- Myynti isompina erinä -> tehokkaampaa
- Työvoiman riittävyys



# Talous ja kustannustehokkuus

---

- Yrityksen toiminnan elinehto = riittävä käyttöpääoma
  - Käyttöpääoma = (vaihto-omaisuus + myyntisaamiset) – (ostovelat – saadut ennakkomaksut)
  - Myyntikate = liikevaihto – vastaavat muuttuvat kulut
  - Myyntikate % =  $(100 \times \text{myyntikate}) / \text{liikevaihto}$
  - Käyttökate = liikevaihto – (MuKu + KikU)
  - Jalostusarvo = käyttökate + henkilöstökustannukset + vuokratkustannukset



# Lihanmyyntivaihtoehtojen vertailu – Sonni

- Myynti teurastamolle

- Paino 386 kg
- Hinta 3,50 € = 1351 €
- Teurastamo vastaa leikkaus ym. kuluista

**Jää 1351 euroa**



- Myynti vähittäismyyjälle

- Paino 245 kg (puhdas)
- Hinta 15,70 € = 3846 €
  - Teurastus ja perusleikkaus -1300 €
  - Oma työ 2 h
  - 2 h x 16 €/h = -32 €
  - Välityspalkkio 24 % = - 611 €

**Jää 1903 euroa**

- Reko + myynti tilalta

- Paino 245 kg (puhdas)
- Hinta 17,57 € = 4305 €
  - Teurastus ja perusleikkaus -1300 €
  - Oma työ 7 h
  - 7 h x 16 €/h = - 112 €
  - Sähkön kulutus 100 €

**Jää 2793 euroa**

# Paras toimintamalli Juukaan?

”Kesäisin Juuka onkin yli tuhannen mökkiläisen vapaa-asumisen kunta, ohikulkijoista puhumattakaan.”

Visit Juuka  
Paikalliset  
herkut  
pöydässä

”Juuka panostaa matkailuun ja kuntalaisten hyvinvointiin”

”Yhdessä tekeminen ja myönteinen ote ovat osaltaan vaikuttaneet siihen, että Juukaan muuttaa enemmän ihmisiä kuin lähtee pois. Kunnan koulu- ja varhaiskasvatus ovat uudistuneet tai uudistumassa. Tulevina vuosina Juuka panostaa liikkumiseen, **matkailuun**, ympäristöasioihin ja yleiseen hyvinvointiin.”

REKO  JUUKA